

# Chiorean Alin

## Informatii personale

Oras

Telefon

Email

## Pozitia pentru care se candideaza

## Experienta profesionala

Perioada

August 2016-prezent

Job

**Presedinte Cooperativa Agricola Echipa Fermierilor  
Triteni**

Domeniu de activitate

Companie de distributie produse agricole la nivel zonal

Responsabilitati

- Coordonarea membrilor cooperativei
- Semnarea contractelor anuale cu clientii en gros locali(Cluj Napoca,Ludus, Targu Mures, Alba Iulia) pt a vinde produsele pe care le produc membrii
- Negocierea contractelor si semnarea lor pentru achizitii produse necesare membrilor(tarate cu sc European srl;seminte, produse chimice cu Dafcochim srl)
- Managementul contractelor pe parcursul anului cu clientii mai sus mentionati
- Implicarea activa in procesele de planificare si bugetare anuale

Perioada

Iunie 2013-prezent

Job

**Regional Sales Manager**(21 judete)

Angajator

Sc Prodvinalco Sa

Domeniu de activitate

Producerea si comercializarea bauturilor alcoolice

Responsabilitati

- Coordonarea echipei de 5 ASM
- Negocieri, discutii cu distribuitorii de pe zona (41distribuitori:Transilvania-Banat-Oltenia)
- Dezvoltarea zonei prin activarea de distribuitori noi
- Cresterea cotei de piata pe zona alocata cu 4,5 ppt in 2016 vs 2015

Rezultate

	<ul style="list-style-type: none"> <li>Proiecte speciale implementate cu succes: Darina-Narida Tg Mures Parabomir Resita si Lugoj Lord Timisoara</li> </ul>
Perioada	Ianuarie 2007-Iunie 2013
Job	<b>Branch Manager</b>
Angajator	Sc Roniv Srl
Domeniu de activitate	Companie de distributie la nivel national
Responsabilitati	<ul style="list-style-type: none"> <li>Coordonarea echipei de vanzari</li> <li>Deplasarea in zona aflata in portofoliu pentru negocierea si semnarea contractelor anuale cu clientii „key accounts” locali, in baza politici comerciale a firmei</li> <li>Managementul contractelor pe parcursul anului cu clientii mai sus mentionati</li> <li>Implicarea activa in procesele de planificare si bugetare anuale</li> <li>Atingerea targetelor de volume si profitabilitate lunare</li> <li>Realizarea targetelor de clienti activi</li> <li>Urmarirea si solutionarea problemelor legate de termenele de plata, plati si datorii</li> <li>Monitorizarea stocurilor si emiterea de comenzi catre producator(Beiersdorf Romania)</li> <li>Coordonarea echipei de logistica(gestionari, facturisti, agenti livratori)</li> <li>Managementul flotei(conform planului de mentenanta)</li> </ul>
Rezultate	<ul style="list-style-type: none"> <li>Cresterea cotei de piata cu 1,9 ppt in comertul traditional</li> <li>Nr 1 in topul filialelor partenerilor de distributie Beiersdorf pe baza datelor de sell-out</li> <li>Initierea unui proiect de dezvoltare a angajatilor prin traininguri si team-building, implementat cu succes</li> </ul>
Perioada	Octombrie 2005-Ianuarie 2007

Job	<b>Distribuitor manager</b>
Angajator	JTI Romania, Bucuresti
Domeniu de activitate	FMCG
Responsabilitati	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Coordonarea echipei de vanzari a distribuitorului zonal(Sc Punctual Srl)</li> <li>• Realizarea targetelor lunare de volum si clienti</li> <li>• Negocierea si implementarea diverselor contracte semnate cu firme</li> <li>• Activitati legate de motivarea si evaluarea agentilor de vanzari a distribuitorului</li> </ul>
Perioada	Ianuarie 2002-Octombrie 2005
Job	<b>Agent vanzari</b>
Angajator	JTI Romania, Bucuresti
Domeniu de activitate	FMCG
Responsabilitati	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Realizarea obiectivelor de volum pe clientii de tip en gros din orasul Cluj Napoca</li> </ul>
Perioada	Octombrie 1999-Ianuarie 2002
Job	<b>Agent vanzari</b>
Angajator	TDG Romania, Bucuresti
Domeniu de activitate	FMCG
Responsabilitati	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Realizarea obiectivelor de volum pe clientii de tip retail si en gros din orasul Turda</li> </ul>
<b>Educatie si formare</b>	
Perioada	Octombrie 2005-Iunie 2008
Calificarea/diploma obtinuta	Diploma de licenta
Discipline studiate	Managementul si gestiunea afacerilor
Institutia de invatamant	Universitatea" Bogdan Voda" Cluj Napoca
Perioada	Septembrie 1997-Iunie 2000
Calificarea/diploma obtinuta	Diploma de absolvire a liceului
Discipline studiate	Seral
Institutia de invatamant	Colegiul national "Victor Ungureanu" Campia Turzii

Traininguri si alte cursuri  
Perioada Curs cu specializare – “Initiere in dezvoltarea afacerii” –  
August-Septembrie 2011

- 1.Negociere
- 2.Managementul echipei
- 3.Coacing&managementul conflictelor
- 4.Motivare&delegare

**Aptitudini si competente  
personale**

Limba materna Romana

Limbi straine cunoscute

Limba	Citit	Vorbit	Scris
Engleza	Mediu	Mediu	Mediu
Franceza	Mediu	Mediu	Mediu

Competente si aptitudini  
de utilizare a calculatorului

Software	Nivelul de cunoastere
Microsoft Office	Avansat
Internet	Avansat

Alte competente si  
aptitudini Abilitati excelente de comunicare, capacitate deosebita  
de relationare interumana, aptitudini de planificare,  
organizare si control a activitatii

Pasiuni Filmele, drumetiile,  
Permis de conducere Categoria B, C, D1, E